

Total Pages : 04

BCQ/M-17

12817

COMMERCE

BC-605

International Marketing

Time : Three Hours]

[Maximum Marks : 80

Note : Attempt Five questions in all. Q. No. 1 is compulsory. Attempt four questions from remaining eight questions.

कुल पाँच प्रश्नों के उत्तर दीजिए । प्रश्न संख्या 1 अनिवार्य है । शेष आठ प्रश्नों में से चार प्रश्न कीजिए ।

1. (a) Export Marketing.
निर्यात विपणन ।
- (b) Centre-trade-agreement in the context of foreign trade.
विदेशी व्यापार के संदर्भ में प्रति व्यापार समझौते ।
- (c) Non-price competition.
गैर-कीमत प्रतिस्पर्धा ।
- (d) Hybrid approach to international advertising.
अन्तर्राष्ट्रीय विज्ञापन की मिश्रित अवधारणा ।
- (e) Direct Distribution Channels.
प्रत्यक्ष वितरण माध्यम ।

5×4=20

(3-04/1) L-12817

P.T.O.

2. How is domestic marketing different from international marketing ? Discuss the main challenges in international marketing. 7+8=15

घरतु विपणन अन्तर्राष्ट्रीय विपणन से कैसे भिन्न है ? अन्तर्राष्ट्रीय विपणन के समक्ष कौन-कौनसी चुनौतियाँ हैं ?

3. Explain the various factors to be considered while entering into foreign markets. 15

विदेशी बाजार में प्रवेश करते समय किन-किन तत्वों को ध्यान में रखना चाहिए ?

4. Write a detailed note on transfer pricing in the context of international companies. 15

बहुराष्ट्रीय कम्पनियों के संदर्भ में हस्तान्तरण मूल्य पर विस्तृत टिप्पणी लिखिए ।

5. Explain various types of advertising media used in international advertising. 15

अन्तर्राष्ट्रीय विज्ञापनों में प्रयोग होने वाले विभिन्न विज्ञापन माध्यमों का वर्णन कीजिए ।

6. "Salesmen are made, not born." In the light of this statement explain various qualities of successful export salesman. 15

"विक्रयकर्ता बनाए जाते हैं, जन्म नहीं लेते ।" इस कथन के संदर्भ में एक सफल निर्यात विक्रयकर्ता के आवश्यक गुण बताइए ।

L-12817

2

7. What do you mean by international logistic management ?

Discuss main changes before it. 8/7-15

अन्तर्राष्ट्रीय संघर तंत्र प्रबंध में आपका क्या अभिप्राय है ? इसके सामने आने वाली मुख्य चुनौतियों का वर्णन कीजिए ।

8. Write a detailed note on appointment of foreign selling agent for international market. http://www.kuonline.in 15

अन्तर्राष्ट्रीय बाजार में विदेशी विक्रय एजेंटों की नियुक्ति पर विस्तृत टिप्पणी लिखिए ।

9. Write short notes on the following : 5×3=15

- (i) Letter of credit
- (ii) Export pricing quotation
- (iii) Consignment method of payment.

निम्नलिखित पर संक्षिप्त टिप्पणियाँ लिखिए :

- (i) साख पत्र
- (ii) निर्यात कीमत उदाहरण
- (iii) भुगतान की प्रणाली ।

http://www.kuonline.in

Whatsapp @ 9300930012

Your old paper & get 10/-

पुराने पेपर्स भेजे और 10 रुपये पायें,

Paytm or Google Pay से

(3-04/2) L-12817

3.